

Análise de Vendas Correlacionadas

Justificativa

Analisar quais itens vendem juntos com outros itens, para poder tomar decisão do tipo "deixar de vender algum item" ou "posicionar o item em outro lugar na loja".

Funcionalidade

No módulo de vendas, Registros de operações e Painéis, disponibilizamos uma nova tela de análise (aparece o ícone de painel com o Nome 'Análise de vendas correlacionadas'), conforme imagem abaixo:

Na grade "Itens para análise":

- Deverá mostrar sempre os itens conforme as vendas feitas para os filtros abaixo:
 - Período
 - Filiais
 - Depósitos
 - Grupo
 - Marca
 - Item
 - Para
 - Abater devoluções
 - Com saldo
- Deve ser aplicado os filtros fixos: status = 2 (fechado) e tipomovimento = 1 (venda)
- Na grade deve listar os itens que foram vendidos conforme os filtros aplicados.
- A grade deve vir ordenada sempre pelo campo "Vendas R\$" decrescente.

Em relação aos valores das colunas:

- **#**: Checkbox para seleção
- **Código**: Código do item (alinhado a direita)
- **Item**: Descrição do item (alinhado a esquerda)
- **UN**: Sigla da unidade do item (alinhado a esquerda)
- **Nr. vezes**: Soma de quantas vezes o item aparece em notas fiscais de saída. (alinhado a direita)
- **Estoque**: Quantidade em estoque do item conforme filiais e depósitos selecionados (alinhado a direita)
- **Estoque R\$**: Quantidade em estoque do item conforme filiais e depósitos selecionados * Valor do custo unitário do item conforme o parâmetro da filial > Valores Padrões/Venda >

aba "Formação preço venda/Margem contribuição > "Usar custo". (alinhado a direita)

- **Vendas R\$:** Valor bruto da venda. Deve ser o mesmo que mostra na coluna "Total bruto" no relatório de margem de contribuição detalhado (alinhado a direita)
-

Revision #3

Created 21 October 2025 20:28:44 by Bruno Lima

Updated 30 October 2025 12:45:48 by Felipe Rodrigues