

Apuração de Relatórios de Comissões

Após realizar os Cadastros de Comissões no ERP e Também configurado e realizado vendas utilizando a Comissão nos Processos de venda, podemos acompanhar/apurar os valores gerados que deverão ser pagos aos vendedores através dos relatórios de comissão dentro do Sistema Ema ERP, onde após confirmar os valores, podemos realizar as operações de pagamento de comissão, criando títulos de contas a pagar para cada vendedor conforme período selecionado, vamos começar mostrando alguns relatórios e onde encontrá-los.

Relatórios de Comissão

No módulo de vendas é onde iremos encontrar os relatórios de comissão disponíveis dentro do Ema ERP em: vendas -> relatórios e cubos decisão -> Comissão.

Aqui vamos encontrar os seguintes relatórios:

- Comissões detalhado
- Comissões Resumido
- Extrato para vendedores

Comissões detalhado

No relatório de Comissões detalhado temos os seguintes filtros para nos auxiliar nos dados que serão listados:

- Período
- Filiais
- Status da Comissão - (filtrar pelo status: Liberada, Cancelada ou Aguardando cobrança.)
- Comissão Para: (Aqui temos a opção de escolher: vendedor, representante, televendas ou preposto)
- Cliente: (Filtrar a comissão gerada em uma venda de um cliente específico)
- Nr. Nota fiscal: (Pesquisar por Nota fiscal gerada)
- Histórico contém (Realizar a pesquisa por alguma frase ou palavra do histórico da comissão)
- Mostrar títulos em aberto: (Visualizar no Relatório, apenas as comissões de títulos em aberto, para casos em que a comissão está liberada ou aguardando cobrança e o Contas a receber não tenha sido baixado ainda.)
- Separar os clientes: (Aqui vai mostrar as comissões separadas por cliente no relatório)
- Considerar filtro tipo vend/Repre (Lista só vendedores ou representantes).

