

Como Configurar Políticas Comerciais por Agrupamento no Ema ERP

Disponível a partir da versão: 21.12.0.685

Objetivo: Este guia instrui como cadastrar agrupamentos de produtos, vincular políticas comerciais progressivas por quantidade e configurar as tabelas de preços no ERP, em nosso caso utilizamos uma distribuidora de bebidas.

Resumo da Hierarquia de Descontos do ERP

Ao lançar um item no Pedido ou na NF de Saída, o ERP busca os descontos na seguinte ordem de prioridade:

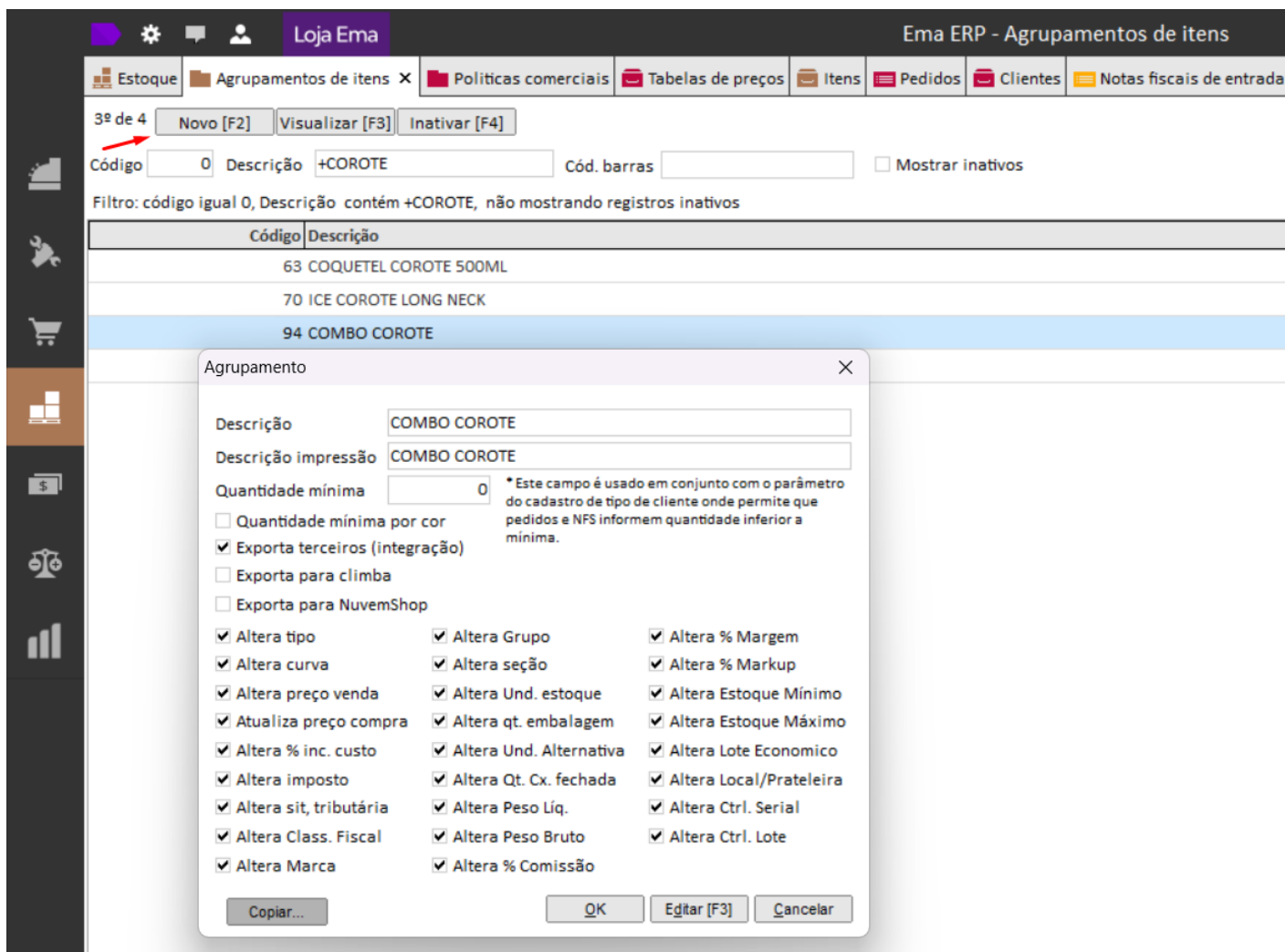
1ª Prioridade: Política Comercial vinculada na **Tabela de Preço**.

2ª Prioridade: Política Comercial informada diretamente no **Cadastro do Item**.

3ª Prioridade: Política Comercial vinculada ao **Agrupamento de Itens** (soma das quantidades de todos os itens do mesmo agrupamento no pedido).

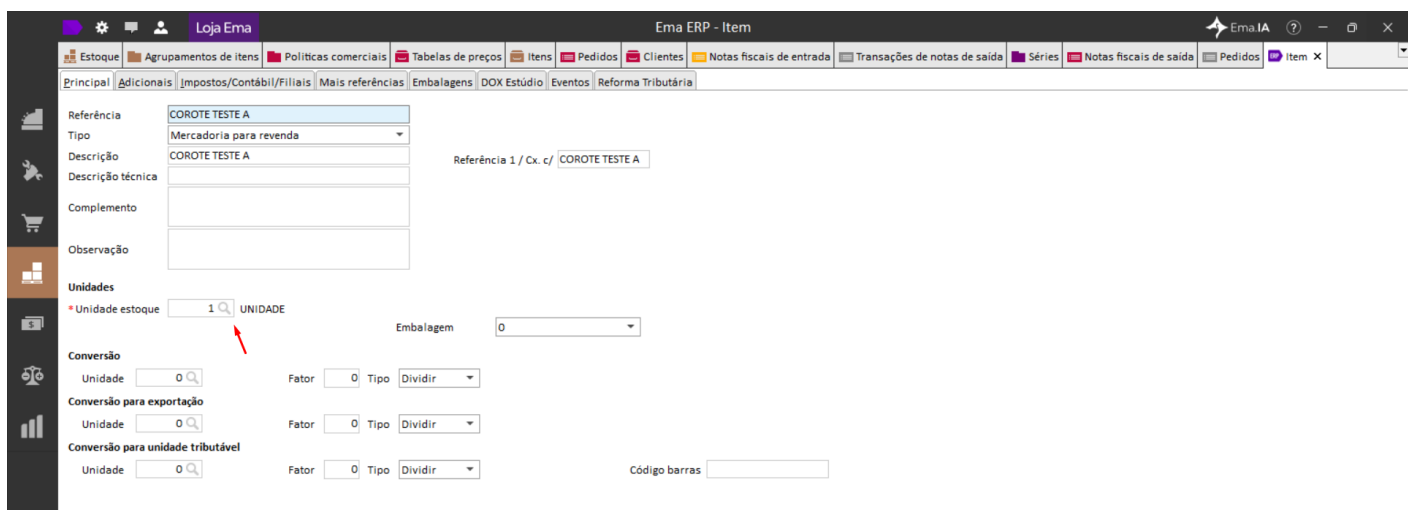
Passo 1: Criar o Agrupamento de Itens

1. Acesse **Vendas > Agrupamentos de itens > Novo [F2]**.
2. Preencha a **Descrição** (ex: COMBO COROTE).
3. Clique em **Salvar**.



Passo 2: Vincular os Produtos ao Agrupamento

1. Acesse **Estoque > Item** e edite os produtos desejados.
2. Na aba **Principal**:
3. Certifique-se de que a **Unidade estoque** esteja definida em **1 UNIDADE** (ou na unidade base correta).



Na aba **Informações Gerais**:

- No campo **Agrupamento**, selecione o agrupamento criado no Passo 1 (ex: 94 - COMBO COROTE).
- Atenção:** Se o item não possui regra individual, mantenha o campo **Política Comercial** em branco (0).

Clique em **OK**.

“ **Nota:** Caso o produto possua uma regra individual própria, informe a política própria no campo **Política Comercial**.
O sistema priorizará a regra do item em vez da regra do agrupamento.

Passo 3: Criar a Política Comercial por Agrupamento

- Acesse **Vendas > Políticas comerciais > Novo [F2]**.

Código	Descrição	Autor
15	Aguardente 51 965ml - Retornável	Eduarda
24	QA TESTE	MARIO
25	QA TESTE 2	MARIO
26	QA TESTE 3 [item]	MARIO

- Informe a **Descrição** da política.

3. No campo **Agrupamento**, selecione o agrupamento correspondente (ex: 94 - COMBO COROTE).
4. Na grade de **Quantidades x Desconto**, defina as faixas de quantidade:
 - **Exemplo de Faixa 1:** De 1,00 a 4,00 UN --> 10,00% Desconto
 - **Exemplo de Faixa 2:** De 5,00 a 10,00 UN --> 20,00% Desconto
5. Clique em **Salvar**.

Política comercial

Descrição: QA TESTE Autor: MARIO

Controle: % Desconto Cor: [Selecione uma cor]

Mensagem:

☐ Altera % desconto item na promoção

☐ Embutir desconto/acrécimo no preço do item

Agrupamento: 94 COMBO COROTE

Quant. inicial	Quant. final	% Desconto	% Acrécimo	Preço de venda
1	4	10,00	0,00	0,00
5	100	20,00	0,00	0,00

OK Editar [F3] Cancelar

“ ⚠ **Regra do Sistema:** O ERP não permite salvar mais de uma política comercial ativa vinculada ao mesmo agrupamento.

Passo 4: Configurar a Tabela de Preço

1. Acesse **Vendas > Tabelas de preços**.

2. Na aba **Tabela preço**, obrigatoriamente marque a caixa **Permite desconto**. (Se essa opção ficar desmarcada, o ERP ignorará todas as políticas comerciais automáticas).

Tabela de preço

Tabela preço | Versões | Itens | Condições de pagamento | Métodos de pagamento

Descrição: TABELA SEM POLÍTICA

Versão vigente: 1

(-) % Comissão: 0,0000%

(+) % Comissão: 0,0000%

% Comissão base: 0,0000%

% Base: 0,0000%

% máximo desconto: 0,0000%

Condição: 0

Método: 0

Observação:

Tipo cálculo: Markup

Preço base: Preço de venda

Filiais:

Cor:

☒ Permite desconto

☐ Atualiza preço base automaticamente

☐ Insere itens automaticamente

* Somente será adicionado ao criar um novo item

Ações: Proximo OK Editar [F3] Cancelar

3. Na aba **Itens**:

- Insira os produtos e defina seus preços de venda base.
- Se desejar que o agrupamento atue livremente, deixe a coluna **Política comercial** com o código 0.

- Se vincular uma política comercial diretamente na linha do item dentro da tabela de preço, **a regra da Tabela de Preço terá prioridade sobre o Item e sobre o Agrupamento.**

Tabela de preço

Tabela preço

Versões

Itens

Condições de pagamento

Métodos de pagamento

Versão: 1 de 21/09/2026 até 30/12/2026

Código interno

0

Verifica

Personalizar campos

Código	Descrição	Preço base	Perc(%)	Valor tabela	% comissão	% máximo desconto	Polít
1903	COROTE TESTE A	10,00	0,00	10,00	0,00	0,00	
1904	COROTE TESTE B	10,00	0,00	10,00	0,00	0,00	
1905	COROTE TESTE C	10,00	0,00	10,00	0,00	0,00	

Quantidade de itens: 3

Ações

Proximo

OK

Editar [F3]

Cancela

4. Em **Versões**, lembre-se de cadastrar o Início validade e Final validade.

Tabela de preço

Tabela preço

Versões

Itens

Condições de pagamento

Métodos de pagamento

Versão	Início validade	Final validade	Observação
1	22/09/2026	31/12/2026	

Quantidade de versões: 1

Ações

Proximo

OK

Editar [F3]

Cancelar

Importante: Caso a coluna "Política comercial" não apareça, basta ir em: Configuração > Estoque > Preços de venda e habilitar o parâmetro "Permite informar política comercial".

Parâmetros Gerais - Estoque

Estoque

Custo

Preços de venda

Produção

Grade

Autopeças

Calcular preço com IPI na consulta de itens, base cálculo

Nenhum

Tabelas de preços

☒ Inserir item, mesmo se tabela controlada manualmente qdo alterar preço do item (simples)

☐ Atualizar tabelas de preço controladas manualmente quando itens agrupados

☐ Forçar preço de tabela mesmo que item esteja em promoção

☐ Permite informar % máximo de desconto

☒ Permite informar política comercial

☐ Permite informar promoção

☐ Permite informar preço de venda para unidade convertida

☐ Exibir código interno do item

☐ Força preço da tabela da filial se item não estiver na tabela informada no processo de vendas

Alterar preços de venda/compra

☐ Utiliza controle de preço mínimo em lote

☒ Utiliza alteração de preço em lote personalizada

Seleção de Custos

4 - Novo custo reposição

Formar preços de venda

☒ Após listar os registros, executar a ação "Atualizar preços de venda" automaticamente

Gerais

☐ Controle preço venda (Mercado) por cliente

☒ Preços de venda único para todas as filiais

Alteração de preço de venda, usar

Markup

OK

Cancelar

Revision #7

Created 21 September 2026 20:42:06 by Mário Moreira

Updated 23 September 2026 20:26:28 by Mário Moreira