

# Dúvidas e Outras Configurações de Comissão

Vamos mostrar algumas configurações de comissão não tão usuais, mas que podem gerar dúvidas ou até mesmo atender as necessidades de alguns clientes.

## Comissão para o Preposto

Preposto, dentro do Sistema Ema ERP, tem o intuito de incluir em alguns processos de venda, uma pessoa física, ou jurídica, que realizou uma indicação ou teve alguma participação na conclusão de uma venda na empresa, sem necessariamente prestar seu serviço diretamente para a empresa, então com isso temos como informar um % de comissão para este tipo de cliente.

Podemos vincular o preposto de duas formas: pelo cadastro do cliente ou no cadastro do vendedor/representante. Na consulta de cliente ou vendedores/representantes clicamos com o botão direito no cliente ou vendedor filtrado e clicamos na opção preposto. E então informamos o código ou buscamos por descrição, e então informamos um percentual de comissão para ele.

Para que o preposto apareça no pedido devemos ir na transação de pedidos e marcar para que seja considerado o preposto na venda em: configurações -> tipo de transação vendas -> pedido de venda -> ao criar ou editar uma transação na aba de opções teremos as informações:

- Informa Preposto
- Permite editar % de comissão do Preposto

Quando marcadas essas opções, ao finalizar um pedido de venda, será apresentada uma mensagem perguntando se deseja informar o preposto.

Após clicar no Sim, será apresentada a tela para informarmos o preposto e somente depois de informado que será finalizado o pedido.

## Preposto por Cliente

Por padrão o preposto buscado nas vendas, será sempre do cadastro do vendedor ou do representante, mas caso seja necessário utilizar o preposto pelo cliente, indo em: configurações -> Operações e Parâmetros gerais - botão de vendas -> vamos até a aba Regras comerciais -> no fim da tela teremos as opções:

- Considerar Preposto pelo cliente não pelo vendedor/representante
- Ao selecionar preposto de todos os cadastros: Esta opção, irá permitir que ao buscar um preposto no fim da venda do pedido para ser informado, irá buscar tanto do cadastro de representante quanto do cadastro do cliente.

Para acompanhar os valores gerados de comissão dos prepostos, após as finalizações das notas de saída, podemos visualizar através dos relatórios listados na nossa Página: [Apuração de Relatórios](#).

---

Revision #1

Created 30 September 2025 23:49:27

Updated 1 October 2025 00:00:53